

## Apple einfach verwalten und schützen – jetzt mit Jamf und Prianto

24. Februar 2026

**München: Jamf, die führende Apple Enterprise Management Lösung und der Value Added Distributor Prianto geben ihre strategische Partnerschaft bekannt.**

Jamf und Prianto freuen sich bekannt zu geben, dass beide Unternehmen ab sofort gemeinsam die Lösungen für das Identitäts-, Geräte- und Endpunktmanagement von Apple Geräten anbieten werden. Mit der Aufnahme des Herstellers stärkt Prianto das eigene Portfolio strategisch, denn immer mehr Unternehmen setzen auf Apple Geräte.

Jamfs Ziel ist es, Arbeitsabläufe zu vereinfachen. Mit **Jamf for Mac** und **Jamf for Mobile** verfolgt das Unternehmen konsequent einen „Apple-first“-Ansatz – aus diesem Grund bietet JAMF auch die meisten Möglichkeiten bei der Verwaltung von Apple Geräten am Markt. Mit dieser Lösung lassen sich macOS, iOS, iPadOS, VisionOS und tvOS Geräte zentral verwalten, konfigurieren und absichern.

„Jamf ist das einzige Unternehmen weltweit, das eine vollständige Verwaltungs- und Sicherheitslösung für eine Apple-first-Umgebung anbietet, die für Unternehmen sicher und für Verbraucher einfach zu bedienen ist und die persönliche Privatsphäre schützt. Deshalb freuen wir uns sehr, unseren Partnern diese qualitative Lösung für ihr Enterprise Portfolio exklusiv anbieten zu können“, kommentiert Oliver Roth, Geschäftsführer von Prianto, die strategische Partnerschaft. „Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit.“

Als channel-orientiertes Unternehmen legt Jamf großen Wert auf ein starkes und leistungsfähiges Partnernetzwerk, das echten Mehrwert für Kunden und Partner schafft. Die Zusammenarbeit mit Prianto unterstreicht diesen Anspruch und ist ein wichtiger Schritt, um unsere Präsenz im Partnergeschäft in der DACH-Region weiter auszubauen.

„Deutschland, Österreich und die Schweiz sind für Jamf strategisch sehr wichtige Märkte, in denen wir aktuell viel Dynamik und großes Wachstumspotenzial sehen. Durch die Partnerschaft mit Prianto können wir unsere Expansion beschleunigen, unsere Partner noch besser unterstützen und unser Geschäft in der Region gezielt skalieren. Ich freue mich sehr auf die Zusammenarbeit mit Prianto und darauf, gemeinsam die nächste Phase unserer Arbeit mit Partnern zu gestalten und eine langfristige,